

**Esther Weber**

consulente professionale portare i piccoli®, formatrice, autrice

tel.3356141583 / 0456500462

eweber@portareipiccoli.itSede operativa: STUDIO, P.zzale Vittorio Veneto 65, 37012 Bussolengo /VR

FORMAZIONE PORTARE I PICCOLI® PER CHI VENDE SUPPORTI

Da alcuni anni, anche in Italia i supporti per portare cominciano ad essere interessanti dal punto di vista commerciale. Sul territorio italiano stanno nascendo sempre più imprese individuali che producono e soprattutto vendono supporti per portare “alternativi”, ma anche negozi già esistenti, spesso del biologico, inseriscono i supporti per portare nel loro assortimento.

Ad oggi comunque, senza una cultura del portare radicata a cui fare riferimento, non si può e non si deve dare per scontato l'utilizzo (adeguato) di tali supporti; l'occhio attento e informato ne trova la piena conferma guardando le foto pubblicitarie delle aziende che dimostrano posizioni non fisiologiche dei bambini all'interno dei supporti (rivolti all'esterno, gambe a penzolini, schiene inarcate, testa a ciondolo..).

L'entusiasmo è tanto ma purtroppo mancano quasi totalmente una conoscenza approfondita della fisiologia del portare che costituirebbe la base di un'assistenza alla vendita competente che va oltre alla promozione di un mero prodotto.

Oggi, in questo ambito, non si tratta di vendere soltanto ma soprattutto di informare e di assistere genitori interessati ad un buon utilizzo dei supporti di modo che si possa spargere una “buona pubblicità”. L'investimento per la formazione, in questo caso, si ripaga di sicuro a medio termine.

Questa formazione risponde all'esigenza di chi vende supporti per portare per poter fornire informazioni corrette e una buona assistenza alla vendita.

Obiettivi:

- Conoscenza delle basi teoriche della fisiologia del portare
- Conoscenza teorica (struttura, vantaggi, svantaggi) e conoscenza pratica (uso e utilizzo) dei diversi supporti strutturati e non strutturati per portare attualmente sul mercato
- Punti di riferimento per aiutare il cliente a scegliere il tipo di supporto adatto a lui (assistenza alla vendita individualizzata)
- Dimostrazione pratica del supporto scelto ai genitori
- Assistenza post-vendita

Contenuti:

TEORIA:

teoria della fisiologia del portare I

- le radici antiche della modalità del portare
 - diffusione etnologica
 - aspetto trasporto
 - aspetto modalità di cura
- le basi scientifiche-biologiche e antropologiche

teoria della fisiologia del portare II

il concetto della P: contatto, movimento, spazio e legame

- relazione alla portata di bambini e genitori

fisiologia del portare applicata:

- posizione base
- postura corretta del bambino portato
- postura corretta del genitore che porta
- portare d'estate e d'inverno

PRATICA:

supporti per portare - conoscenza e utilizzo

- caratteristiche di base
- supporti strutturati
 - marsupio
 - zaino tecnico
- supporti semistrutturati
 - amaca/sling
 - meitai
- supporti non strutturati
 - fascia elastica in maglina di cotone
 - fascia lunga in tessuto

ASSISTENZA ALLA VENDITA:

- informare i clienti dei diversi supporti per portare
- dimostrazione pratica dei diversi supporti
- conoscere le aspettative/necessità dei clienti nei confronti del supporto- consigliare il supporto meglio adatto per la specifica situazione
- rispondere alle domande e ai dubbi più frequenti

Tempi e modalità del percorso

3 giornate di formazione di 8 ore ciascuna. **Totale: 24 ore**

- Teoria: 8
- Pratica: 8
- Assistenza alla vendita: 8

A percorso concluso si rilascia un certificato di frequenza per un totale di 24 ore.

A chi si rivolge:

A chi vende supporti per portare e che intende fornire informazioni corrette e una buona assistenza alla vendita ai propri clienti.

Docente:

- Esther Weber, autrice, formatrice. Fondatrice e presidente associazione culturale Portare i Piccoli

Luogo:

- presso lo Studio in P.zzale Vittorio Veneto, 65 a 37012 Bussolengo

Calendario:

domenica:

- 5 settembre 2010, 9-18
- 17 ottobre, 2010, 9-18
- 28 novembre 2010, 9-18

Minimo/massimo partecipanti:

minimo: 4

massimo: 12

Costo:

EUR 360.- documentazione inclusa

Iscrizione:

- entro e non oltre il **10 agosto 2010** tramite email con allegato compilato, scaricabile anche sul sito: <http://www.portareipiccoli.it/venditpip.mod.doc> a: eweber@portareipiccoli.it
- Bonifico bancario, vista fattura, entro il **30 agosto** dopo la conferma definitiva da parte mia che il corso parte.

Vi aspetto!

Esther Weber